

INFORMAZIONI PERSONALI



Avv. Iacopo Maria Savi

“promuovere idee, coinvolgere ed ispirare così che le persone realizzino ciò che le appaga”

📍 Via Villoresi 102, 20024, Garbagnate Milanese (MI)

☎ 347-2772524

✉ info@iacoposavi.it

 [Iacopo Savi](#)

Sesso M | Data di nascita 17/05/1976 | Nazionalità Italiano

PROFILO

Il percorso professionale svolto mi ha permesso di affinare le competenze comunicative e di ascolto. Ho integrato l'esperienza maturata lavorando, da una posizione privilegiata, con i conflitti personali ed interpersonali, professionali e di business, con le competenze e le metodologie proprie del Coaching e del Training.

Questa integrazione, tra mondi apparentemente distanti, mi ha permesso di allenare le attitudini di flessibilità e creatività, fondamentali per lavorare costruttivamente all'interno dei conflitti. Queste abilità si sono rivelate e si dimostrano essenziali per lavorare efficacemente con Imprenditori, Executive, Manager e Liberi Professionisti nello sviluppo delle loro competenze ed abilità per il miglioramento della performance, delle relazioni e per il raggiungimento degli obiettivi.

ESPERIENZA PROFESSIONALE

Dal 2021 ad oggi facilito Team Coaching con la metodologia di CoachingByValues®

Dal 2020 ad oggi curatore del modello di sviluppo personale e di Team Building di espressione del “Perché”

Dal 2019 ad oggi Trainer e Business Coach con Just Legal Services S.r.l.. Mi occupo di tecniche di negoziazione, comunicazione persuasiva, gestione dei conflitti, business coaching, team e group coaching. Tecniche di apprendimento efficace.

Dal 2017 ad oggi Trainer e Business Coach con Connor Training S.r.l.. Progetto ed erogo corsi in ambito di soft skills, management, team coaching, business coaching e leadership

Dal 2017 ad oggi AvvoCoach e Mindset Trainer in gestione costruttiva dei conflitti, negoziazione efficace, team e group coaching, business coaching, problem solving, gestione del tempo, dello stress e dei collaboratori.

Dal 2012 ad oggi Naming Partner: Studio Legale Savi – Associazione Professionale, socio fondatore dello studio professionale, cresciuto nell'ambito dello stesso studio mi sono specializzato nella gestione delle negoziazioni e delle trattative legate al contenzioso ed al business. Oggi mi occupo, internamente, della **gestione, coaching e formazione delle risorse e delle procedure interne**; verso l'esterno, offro servizi di consulenza integrati sui nuovi modelli legali di prevenzione e gestione dei conflitti.

Dal 2012 ad oggi Formatore, accreditato presso il Ministero di Giustizia, in tecniche e gestioni dei conflitti presso: Mediacon S.r.l.; EquaLibra S.r.l.; MediaLaw S.r.l.; B.M. S.r.l.; Italia Concilia S.r.l.

2019 - 2022 Master in Training con Ekis S.r.l.

2021 Day With Destiny con Anthony Robbins

2021 Certificazione CoachingByValues

2020 PNL Master Practitioner con Ekis S.r.l.

2020 Dinamiche a Spirale con Extraordinary S.r.l.

2018 PNL Practitioner con Ekis S.r.l.

2016 – 2017 Corso Futuri Coach Professionisti presso Karakter Coaching School, corso accreditato presso International Coaching Federation e Associazione Italiana Coach Professionisti

2015 Corso di formazione alla Pratica Collaborativa presso AIADC - Associazione Italiana Professionisti Collaborativi

2013 “Capacità di Problem Solving e pensiero strategico” con Bridge Mediation LLC

2012 Master Counseling ABC con Dialogika S.r.l.

2011 “Il linguaggio segreto del viso. Seminario intensivo sulla lettura dei segnali del viso e delle micro espressioni facciali” con Enjoy S.r.l.

2010 Corso di Abilitazione per la Conciliazione Civile e Commerciale con Bridge Mediation Italia.

2008 – 2010 Mater in Mediazione Familiare e dei Conflitti con Fiereira e Liuzzo Group

Camerino (MC) A.A. 2003 – 2004 Laurea in Giurisprudenza presso l’Università degli Studi di Camerino, con tesi dal titolo: “Augusto Del Noce e la Modernità”.

Milano, A.S. 1995 – 1996 Diploma di maturità scientifica presso Istituto Tuminelli

COMPETENZE PERSONALI

Lingue

Inglese

COMPRESIONE		PARLATO		PRODUZION E SCRITTA
Ascolto	Lettura	Interazione	Produzione orale	
B2	B2	B1	B1	B1

Competenze comunicative

- **Spirito di gruppo** e capacità nella gestione del lavoro di gruppo e nella percezione delle esigenze individuali. Ho avuto modo di sviluppare queste abilità grazie all’esperienza di team working presso My Place Communication;
- **Ascolto attivo, uso delle domande potenti.** Ho affinato queste abilità durante

l'attività di manager di studio, mediatore e coach;

▪ **Gestione dei conflitti e problem solving.** Ho avuto modo di sviluppare tali abilità grazie all'esperienza come avvocato nelle negoziazioni e mediatore;

Competenze organizzative e gestionali

- **Leadership:** competenza acquisita quale responsabile di team di liberi professionisti;
- **Management:** la gestione delle risorse dello studio professionale di cui attualmente sono socio;
- **Team Working:** sono integrato in due differenti team di lavoro nei quali è richiesta partecipazione attiva e di squadra;
- **Strategia e consulenza:** come avvocato e negoziatore ho lavorato con realtà strutturate confrontandomi con la burocrazia interna e le necessità dell'organizzazione acquisendo capacità di gestione delle strategie aziendali

Competenze professionali

- **Ascolto Attivo.** Negli anni ho avuto la possibilità di sviluppare ed affinare questa competenza ed abilità fondamentale nelle relazioni.
- **Domande.** La domanda è lo strumento per sviluppare nuovi scenari e come avvocato, mediatore, negoziatore e coach ho avuto la possibilità di acquisire competenze specifiche.
- **Ottimismo.** Le esperienze personali e professionali che ho fatto nel corso della mia vita mi hanno insegnato molto. Il primo apprendimento: mai fare lo stesso errore due volte.
- **Presenza.** Le attività che ho svolto negli anni mi hanno permesso di imparare ad essere totalmente presente nell'interesse del cliente.
- **Capacità di adattamento.** Cambiare rimanendo sé stessi è la dote principale che la libera professione mi ha insegnato. La flessibilità è necessaria e deve essere accompagnata dalla determinazione. Fissi sull'obiettivo, flessibili con la strategia.

Progetto, organizzo ed erogo attività formative esperienziali sulle seguenti tematiche

- Comunicazione efficace, assertiva e persuasiva;
- Public Speaking
- Negoziazione efficace;
- Team e Group Coaching;
- Leadership,
- Business Coaching;
- Conflict Coaching;
- Gestione dei conflitti;
- Problem Solving;
- Gestione del tempo;
- Gestione dei collaboratori e delle attività;
- Gestione dello stress

ULTERIORI INFORMAZIONI

Publicazioni

- “Appunti di Negoziazione per avvocati”, Luglio 2015, Key Editore, ISBN 978-88-6959-284-3, <http://www.keyeditore.it/libri/appunti-di-negoziazione-per-avvocato/>
 - “La Mediazione come Educazione al Conflitto”, su I Quaderni della Conciliazione di Bridge Mediation Italia n. 6/2011 - ISSN 2039-9073
 - “Benefici sociali della Mediazione Familiare”, su I Quaderni della Conciliazione di Bridge Mediation Italia n. 4/2012 - ISSN 2039-9073
-

Appartenenza a gruppi / associazioni

- Socio dell’AIADC - Associazione Italiana Professionisti Collaborativi
 - Socio Fondatore e Vice-Presidente dell’Associazione La Volpe Nascosta - Smascherare e difendersi dalla manipolazione emotiva
 - Socio Fondatore e Vice-Presidente dell’Associazione Ohana – Mediatori Familiari e dei conflitti
-

Hobby ed interessi

- Corsa – Spartan Race
 - Lettura
 - Crescita personale
 - Piante carnivore
-

Valori

- Coerenza
 - Lealtà
 - Famiglia
 - Collaborazione
-

Dati personali

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi del Decreto Legislativo 101/2018

Iacopo Maria Savi

